



奉仕しよう みんなの  
人生を豊かにするために

MARUOKA ROTARY CLUB

# 丸岡ロータリークラブ会報



RI 第 2650 地区スローガン

「活力と輝き」

第 2650 地区ガバナー 馬場益弘

丸岡ロータリークラブスローガン

「Action！」

～創造を もっと素直に。もっと楽しむ。～

丸岡ロータリークラブ会長 柿木満雄

## 本日の例会

令和3年11月15日（月）第2057回例会

19:00 開会点鐘

ロータリーソング 「我らの生業」 斉唱

会長挨拶 柿木 満雄 会長

幹事報告 上屋敷 貴紀 幹事

委員会報告

- ① 例会出席報告
- ② ニコニコ箱 ロータリー財団 本日の寄付報告

19:30 企業PR ⑥

道木会員 西出会員 竹吉会員

20:00 閉会点鐘

## 幹事報告

《ガバナー事務所より》 なし

《他クラブより》

- ① 会長幹事会のお礼 敦賀西 RC より
- ② 社会的な役割のある人のアート展案内 鯖江 RC より

11月28日（日）IM（インターシティミーティング）

福井市フェニックスプラザにて

12:00 受付開始

13:00～16:10 本会議・基調講演・懇親プログラム

12月13日（月）丸岡高校定時制 職業講話

職業奉仕委員会事業

11:00～12:00 各クラスにて

講師をお引き受けいただいた会員の皆様よろしく  
お願い致します。

## 今後の予定

令和3年11月22日（月）第2058回例会

<12:30 開会点鐘 小松屋 お食事あり>

感染状況によって、変更あり

委員会の日 ③

令和3年11月29日（月）IMとの振替休会

令和3年12月6日（月）第2059回例会

<18:30 開会点鐘 小松屋>

祝事

米山奨学金授与（12月分）

忘年会&新入会員歓迎会



令和3年12月13日（月）第2060回例会

<19:00 開会点鐘 丸岡城のまちコミセン>

例会セレモニーのみ

例会後 年次総会

令和3年12月20日（月）第2061回例会

<19:00 開会点鐘 丸岡城のまちコミセン>



ファッションチェック

～プロに

着こなしを学ぼう！！～

講師：

前川 小百合様 福井 RC

有限会社ビアンモア 婦人服販売

野路 純平様 福井 RC

株式会社こまどり 紳士服販売

私服（スーツ  
以外）着用に  
てご出席お願  
いします

令和3年12月27日（月）年末の為 休会

ビジター受付のみ実施日

詳しくは <https://rid2650-pub.com/>

県下ロータリークラブ全て、ビジター受付はありません。



皆さん、こんにちは。昨日、福井県下ロータリークラブの会長幹事会が オンライン形式で開催されました。各クラブが、事業報告や、事業計画、コロナ禍の中の例会状況を発表しました。少しずつコロナ前のような平常の形に戻ってきています。

さて、いよいよカニのシーズンです。金沢では、「輝(かがやき)」ブランドが500万円で、福井は、「極(きわみ)」ブランドが80万円で落札されました。この差は、何だろうかかと疑問に思います。会社の朝礼でも話したのですが、「付加価値をつける」ことが大切だと思いました。

また、昨日は、サッカーの第100回全校高校選手権福井大会があり、北陸高校を破り、丸岡高校が32度目の全国選手権の出場権を得ました。

選手の出身中学や、出身クラブを見ると両校とも、坂井フェニックスジュニアユース出身が多いです。小学校中学校からずっとそういったクラブを作って選手を育成しています。試合の方は、丸岡高校が、圧倒的に強かったですが、丸岡の町が榮えていけばいいと思います。また、皆さん、応援しましょう。

今年度の会長活動方針の一つに、出席率100%例会を前期と後期で1回ずつ達成するということを掲げました。12月6日忘年会並びに新入会員歓迎会をその出席率100%に挑戦したいと思いますので協力してください。

では、本日の企業PR担当の竹澤会員、釣部会員、林田千之会員よろしくお願ひします。

企業PR例会 ⑤



有限会社 霞染工 代表取締役 竹澤 俊彦 会員

私の仕事は染色業。他に樹脂加工といって織ネームの糊付けもやっています。

毎日が納期との闘いです。草木染めはやっていません。染めるのは綿・レーヨン・ポリエステル・ナイロンなど。糸だったり、テープだったり、紐だったり。素材によってそれぞれ染色方法も染料も違います。染めるというのは塗るのと違って、イメージ的には繊維に染料をゆっくりと時間をかけて吸収させ固着させます。ただそれだけでは色落ちしたりしますので仕上げも入念に行わなければなりません。何度も手直しすると繊維が傷んでしまうので、できれば1回であげるのが望ましいです。お客さんは染めてほしい糸や織ネームやテープと、染め見本を持ってきます。ピタリ見本と合わせるのが私の仕事ですが、なかなか難しいです。

以前は丸岡にも何社か同業者がいましたが、現在はうちだけです。オンリーワンじゃなくロンリーワンです。コロナ禍に加え原油高も重くのしかかっています。



釣部織ネーム株式会社 代表取締役 釣部 勝義 会員

82才になりました。釣部織ネームと丸岡アートプリンティングの二つの会社の代表権のある会長をしております。社員は、両社合わせて、パート従業員も入れますと、50名程度です。

●織ネームとは

商品の顔であると思います。商品を選ぶ際に、最後にネームを見て、このブランドはいいブランドだと思われるよう、社員が頑張っています。

●業界について

55年前に丸岡地区に550件機屋がありました。仕事があり榮えていました。現在は、20分の1の30件に減ってしまいました。その理由は、中国へ生産拠点がシフトしたからです。日本の商社が中国の安い賃金を目当てに進出し、スピードアップの為に、縫製工場と共に、プリント、ボタン、ファスナーなどの資材関係の工場も共に移転しました。

プリントネームについては、丸岡アートプリンティングも私が創業しました。50年前に織ネームの生産が追い

付かず、印刷のプリントネームを始めました。今年で48年です。生産量は、織ネームの30倍です。

### ●今まで仕事に対しての思い出

<いい思い出>57年前の東京オリンピックの時のその前後2,3年は、製品の生産が追い付かないくらいの受注がありました。オリンピックのワッペンも予想以上に儲かりました。

<悪い思い出>40歳の頃、20社程度あった得意先の一つが倒産し、当時で7000万円くらいの不渡手形がありました。ちょうど自宅の建築中でしたが、オリンピックの時の儲けがなくなるくらいでした。この経験を教訓として、得意先の数を増やし、リスクの分散をすることにしました。

### ●私の商売の方針

資金力のない得意先へは、手形を発行、資金力のある得意先とは現金で取り引きをします。現金取引なので、非常に厳しく単価を設定されます。しかし、手形取引のところとは、単価を高く設定します。そうして、バランスをとって利益をあげていました。現在、社長である息子は、そのような得意先によって単価を変える商売はしていません。真面目な経営をしております。

コロナ禍で15%~20%ダウンした売り上げも少しずつ戻ってきています。来年は、丸岡アートプリンティングの社長が退任するにあたり、私が、社長兼会長に就任し、もうひと踏ん張りし、頑張っていきたいと思います。



株式会社林田 相談役 林田 千之 会員

商売から離れて10年が経ちますので、「隠居業」ということで今人生を楽しんでおります。しかし、「隠居」ということを調べますと、江戸時代の公家や武家の刑の一種で、地位を退かせて家禄をその子孫に譲らせることとありましたので、あまり大っぴらに「隠居業」とは言えないなと思った次第です。

今日は、私の履歴書ということでお話させていただきます。

昭和13年の戦前生まれです。中学生時代、ラジオが好きないところに感化を受け、ラジオを作る趣味を持ちました。無線も流行っており、マチュア無線に没頭しました。現在のようにメーカーから部品が販売されておらず、自作のコイルや部品で無線機を作る楽しみがありました。

高校卒業後、機械関係の学校へ進学しました。富士通ゼネラルに勤務していましたが、実家に呼び戻され、自分の趣味を商売にして電器屋を開業しました。その後、メーカーから土地建物を抵当に出せという話になり、それは無理だということで、廃業しました。

その後、何をしたらよいかと考え、「食べたらなくなる」商売がいいなと思い、かといってうどん屋や蕎麦屋さんにはなれず、悩んでいました。その当時丸岡には、細巾業界があり、糸を使うのでそれは食べ物と一緒に、必ずなくなる、また、父親も繊維業界に関わっていましたので「糸屋」を始めました。丸岡では、後発だったので、大変でした。その中で自分なりに色々考えて、商売が下手でも何か作ることにはできるんじゃないかなと思い、織物のことを考えました。

ヒートカットという技術でワッペンに近い織ネームができました。それは一時大変流行りました。その後、穴をあける機械など色々挑戦しました。例えば、レピアという織機で織ったものは、ヒートカットしています。そのカットした部分はポリエステルで硬くなります。それをなんとか硬くならずにカットできないかと試行錯誤しましたが、残念ながら失敗でした。それは、失敗例ですが、いくつかは成功し、後発である糸商としての地位を少しずつ高めていきました。

その後、繊維業界も時代とともに変化し、中国へ進出する企業が多くなりました。私も中国へ出店しましたが、安価な品物に対抗できず、あえなく3年で撤退しました。しかし、香港や、台湾、ベトナムでの視察した情報を織屋に伝えて繋がりを深めていきました。中国は、安価ではありますが、工場で縫製した商品



を洗濯するくらい汚すのですが、それに比べ、ベトナムでは、内履きを用意し日本人の細やかさを理解した仕事をしていました。その当時、ベトナムには、国全体で細巾の機械が1台しかありませんでした。今思うと、ベトナムへの進出のよいチャンスだったのではと思います。

イギリスでは、世界の気候が冷夏になった時に、世界が衣料を求めました。その際に、木綿を作り始めました。しかし、産業が進むと、繊維から重工業に変化していきました。イタリアでは、量販店に行くときに、正装で行くようなところで、国が繊維を守っています。また、イタリアの染色は、鮮やかです。

<時間があればお話ししたかった内容>

「奉仕の精神について」

- ・「人の役に立ちたいと思うこと」こう思えることが奉仕の精神につながるのである。
- ・奉仕の精神とは、とにかく無理をしてボランティアに参加するといった意味合いのものではなく、人に役に立ち、社会の役に立ちたいと思う心なのである。
- ・奉仕とはしないといけないからするのではなく、社会に貢献したいという自分の願望から行うものなのである。

委員会報告

11月8日(月)

◆ロータリー財団◆ 寄付者 14名  
南利明 釣部 林田千之 下田 林田恒正 東角 柿木  
杉本 道木 上屋敷 竹澤 岩田 八百山 海道

◆米山奨学会◆ 寄付者 15名  
南利明 釣部 林田千之 下田 林田恒正 東角 水崎  
柿木 杉本 道木 上屋敷 竹澤 岩田 八百山 海道

◆ニコニコ箱◆ 寄付者 18名  
柿木会長 竹澤さん釣部さん林田千之さん卓話よろしく  
お願いします。丸岡高校サッカー部全国大会  
出場おめでとう。

上屋敷幹事 皆様本日もよろしくお願い致します。  
南利明 竹澤君釣部君林田君の企業PR期待します。  
釣部 企業PRということですが、よろしくお願い  
します。

林田千之 年寄りの聞き苦しい話、ごめんなさい。  
下田 昨日ヤンネ館野さんの鯖江でのコンサート  
に行ってきました。

林田恒正 今日の企業PR卓話楽しみにしています。  
山下 ネット会議から本来の会議が増えて、久々に  
東京に行ってきます。

東角 竹澤会員釣部会員林田会員企業PRご苦  
労様です。

水崎 良い天気でも晴々！

◆出席報告◆ 出席委員会

例会日	会員数	出席	届有欠	届無欠	出席免除者 欠席	例会出席率
11/8	32	24	8	0	0	75.00%

◆寄付金の状況◆ニコニコ箱委員会 ロータリー基金委員会

	11月8日	累計	会費含む累計
ニコニコ箱	22,000円	329,000円	794,000円
ロータリー財団	20,000円	255,100円	戸崎・多田会員 入会時100\$ 含む
米山記念奨学会	21,000円	237,000円	

- 杉本 本日、企業PR楽しみにしています。  
三寺 本日の企業PRよろしくお願い致します。  
道木 企業PRご苦労様です。  
竹澤 皆様よろしく申し上げます。  
岩田 本日もたくさんのご寄付ありがとうございます。  
八百山 竹澤、釣部、林田会員の卓話楽しみにしています。よろしく  
お願い致します。  
前川正智 本日もよろしくお願い致します。  
海道 いつもありがとうございます。



丸岡ロータリークラブ

会員数：32名 例会場：丸岡城のまちコミュニティセンター 例会日：毎週月曜日19時00分  
事務局：〒910-0251 福井県坂井市丸岡町一本田福所22-24-3 東角建設(株) 2F

(月)14時から18時(火～金)13時～17時

TEL 0776-67-0410 FAX 0776-67-4811 E-mail webmaster@maruoka-rotary.com

公共イメージ委員会 理事-東角 操 会報委員会 委員長-川上純幸 副委員長-東角 操  
委員-竹吉 睦 前川正智

